

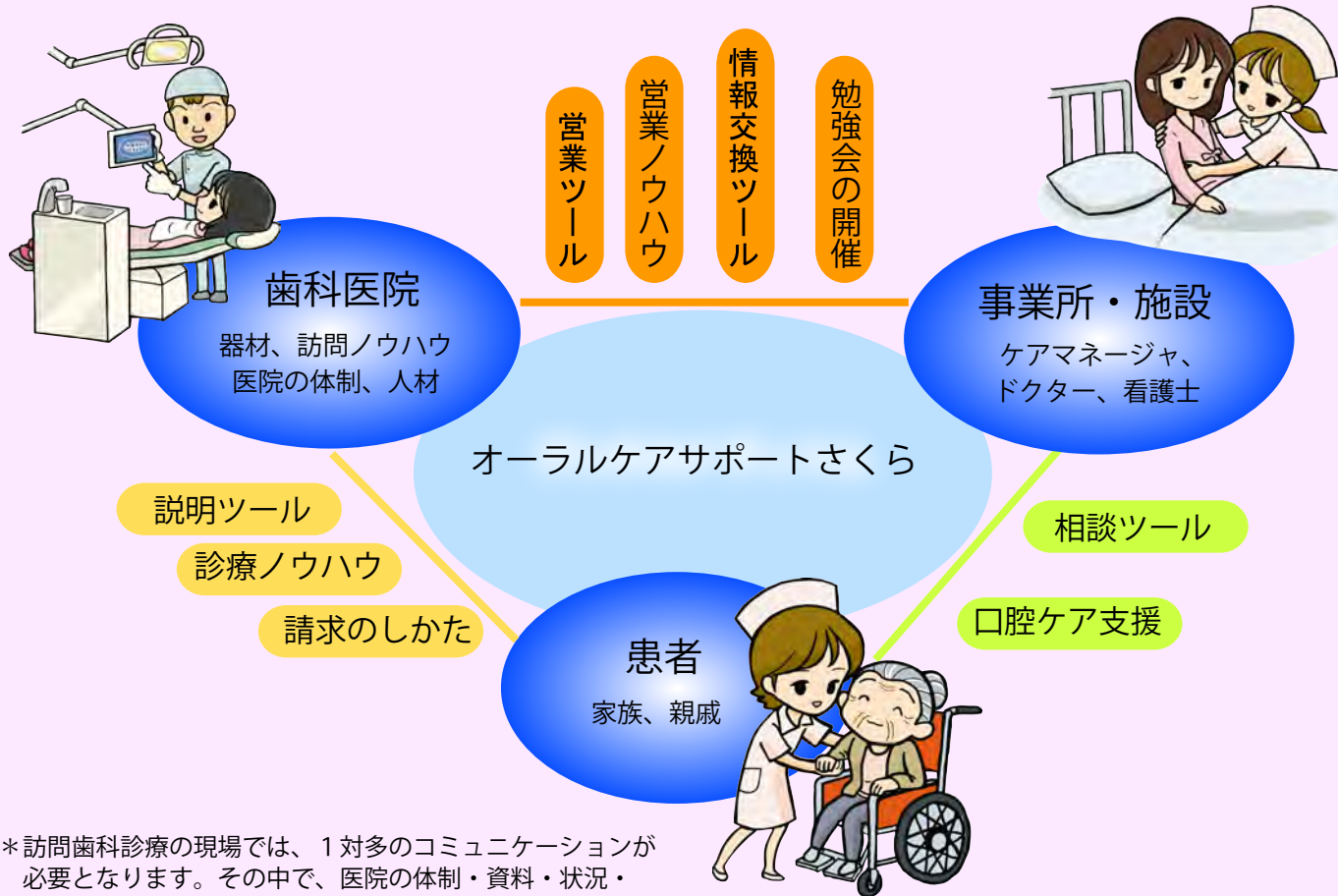
# スタート訪問歯科診療サポートコース

## 1日1人から始める「訪問歯科診療」

\*セミナーを開催しております。

各医院により院内のシステム、状況、地域など全てが違います。その中で訪問歯科診療を始めにあたり、医院に合うやり方は様々です。そこで、直接貴医院に訪問し、実際の現場を把握し、共に協力できる企画を考えました。

### 訪問診療イメージ図



\*訪問歯科診療の現場では、1対多のコミュニケーションが必要となります。その中で、医院の体制・資料・状況・器材・マーケティングなど色々準備する事が重要となります。

主催：(株)トータルサポート OTA 担当：太田

福岡市東区名島3丁目2番1号 TEL092-692-4747 FAX092-692-4748

協賛：オーラルケアサポートさくら

熊本県天草市有明町大島子3044-1 TEL0969-25-6377 FAX0969-25-6378

### 例) 訪問6回コース (貴医院に訪問します)

#### ①院内ミーティング (約3時間)

☆スタッフ説明会

\*訪問診療の意味、やりがいの説明

☆担当を決める

\*訪問の受付担当 \*訪問チームの結成

#### ②営業前準備の打ち合わせ (約4時間)

☆医院分析⇒時間、器材チェック

☆目標設定 (損益分岐の作成)

☆ツール準備、パンフレットや営業マニュアルの作成

☆事業所振り分け⇒地図作成、リスト化

☆患者リスト化⇒80歳以上の人リスト

☆戦略立案⇒どの地域に発信や営業をかけるか?

#### ③営業の仕組みと集患 (約5時間)

☆営業実施、告知

☆リコール電話、アンケート実施

#### ④新患受付と訪問診療のノウハウ (約5時間)

☆受付からの流れ

☆書類の書き方等、立ち上げに必要な項目を  
ミーティングし、作成準備

#### ⑤訪問診療後のノウハウ (約5時間)

☆訪問ノート等毎日の業務ノウハウ

☆請求書発行ノウハウ

#### ⑥医院に合わせた提案、フォロー (約5時間)

☆これまでのアプローチ、状況などにより  
企画の提案と実施

\*内容が一部変更となる場合がございますので予めご了承ください。

<オプション>

\*訪問同行 \*スタッフ勉強会 \*企画立ち会い

\*小規模懇親会 \*事業所とのシステム作りなど

お気軽にお問い合わせください。  
資料をお送り致します。

	サポートプラン A	サポートプラン B
契約時	6回訪問コース	3回訪問コース
サポート内容	①マーケティング ②院内体制作り ③スタッフ研修 ④営業担当者への指導 ⑤施設検診サポート ⑥営業ツールの配信 ⑦告知活動への同行 ⑧訪問システムの確立  ☆現場への同行（営業含む）あり	①マーケティング ②院内体制作り ③スタッフ研修 ④営業担当者への指導 ⑤営業ツールの配信 ⑥告知活動への同行 ⑦訪問システムの確立  ☆現場への同行（営業含む）あり
メリット	＊安定した増患が見込める ＊経営の柱が1本増える ＊現場でのサポートが多い ＊医院に合う提案・企画を実行できる ＊実践的である	＊増患が見込める ＊経営の柱が1本増える ＊現場でのサポートがある ＊提案・企画を実行できる ＊実践的である
期間	1年（期間中に6回）	6ヶ月（期間中に3回）
価格	1,200,000円（税別） ＊交通費は別途請求になります。	600,000円（税別） ＊交通費は別途請求になります。

訪問歯科診療を取り入れることでのメリット

- ・1年後保険診療以外に「訪問歯科診療」と
- ・超える年齢が社会に来る！右肩上がりになります。
- ・訪問者も歯科診療という柱が大きくなると外来
- ・患者も増える大が期待できる
- ・往診の事業拡大が感謝の声
- ・上がよくなる様かから感謝の声

スタート訪問歯科診療サポートお申込書

F A X 092-692-4748

<問い合わせ先>

主催：(株)トータルサポート OTA 担当：太田  
福岡市東区名島3-2-1-102  
TEL092-692-4747 FAX092-692-4748

協賛：オーラルケアサポートさくら  
熊本県天草市有明町大島子3044-1  
TEL0969-25-6377 FAX 0969-25-6378

お気軽にご連絡ください。

ふりがな 氏名		ふりがな お勤め先名	
お勤め先 ご住所	〒		TEL FAX
E-mail			
お取り引き ディーラ様	担当者：	希望のプランにチェックしてください。 <input type="checkbox"/> A <input type="checkbox"/> B	